



PRICE SENSITIVE

COMUNICATO STAMPA

Il Consiglio di Amministrazione prende visione dei principali dati economico - finanziari del terzo trimestre e dei primi nove mesi del 2024

Ricavi 9m 54,7 mln EUR

Gross Profit 12,7 mln EUR

EBITDA -0,5 mln EUR per il piano di investimenti di Beefree

Posizione Finanziaria Netta pari a 12,5 mln EUR di liquidità

Beefree, la Business Unit su cui si concentrano gli investimenti futuri del Gruppo, registra il maggior tasso di crescita (+22%)

Milano, 5 novembre 2024 – Growens S.p.A. – GROW (la “Società” o l’“Emittente” o “Growens”), società ammessa alle negoziazioni su Euronext Growth Milan, sistema multilaterale di scambi organizzato da Borsa Italiana, e operante nel settore delle *cloud marketing technologies*, comunica che in data odierna il Consiglio di Amministrazione della Società si è riunito per prendere visione di alcuni dati economico-finanziari consolidati relativi al terzo trimestre e ai primi nove mesi dell’esercizio 2024.

Nei primi nove mesi del 2024 i ricavi consolidati, pari a 54,7 milioni di Euro, sono sostanzialmente stabili rispetto al pari periodo del 2023, (+0,1%) mentre il terzo trimestre 2024 mostra ricavi di 17,8 milioni di Euro, in decrescita dell’11% sul Q3 2023. L’EBITDA dei nove mesi è in calo, a -0,5 milioni di Euro, rispetto a 0,3 milioni di Euro al 30/09/2023, principalmente per effetto degli investimenti in Sales&Marketing e Ricerca&Sviluppo per l’accelerazione della Business Unit Beefree. L’EBITDA del Q3 2024 è positivo per 0,2 milioni di Euro grazie al recupero della marginalità di Agile Telecom.

“I risultati dei primi nove mesi del 2024 confermano che il business è profittevole e mostra un sano Gross Margin, superiore al 23%. In particolare, i ricavi di Beefree continuano la crescita a doppia cifra, con uno slancio verso il futuro sostenuto da importanti investimenti in Sales&Marketing e Ricerca&Sviluppo, come si evince dal dato legato alla marginalità.”

Matteo Monfredini, Presidente e fondatore di Growens

“I primi nove mesi del 2024 segnano la prosecuzione del piano di sviluppo di Beefree, in cui il repricing della soluzione Beefree SDK (per gli sviluppatori) ha dato un importante contributo alla crescita.”

Nazzareno Gorni, Amministratore Delegato e fondatore di Growens

Sintesi dei principali risultati

Le principali voci di risultato del Gruppo relative al periodo trimestrale chiuso al 30 settembre 2024 sono le seguenti:

Descrizione in unità di Euro	Q3 2024	%	Q3 2023	%	Variazione	Var.%
Ricavi SaaS	3.181.236	17,9%	2.564.555	12,8%	616.681	24,0%
Ricavi CPaaS	14.456.618	81,2%	17.131.586	85,7%	(2.674.968)	(15,6%)
Altri ricavi	155.521	0,9%	305.289	1,5%	(149.769)	(49,1%)
Totale Ricavi	17.793.375	100,0%	20.001.430	100,0%	(2.208.056)	(11,0%)
Gross Profit	4.643.638	26,1%	3.667.318	18,3%	976.320	26,6%
EBITDA	231.739	1,3%	(361.408)	(1,8%)	593.147	164,1%
EBT Cont. Operations	(557.278)	(3,1%)	(1.411.791)	(7,1%)	854.513	60,5%

Le principali voci di risultato del Gruppo relative ai nove mesi chiusi al 30 settembre 2024 sono le seguenti:

Descrizione in unità di Euro	30/09/2024	%	30/09/2023	%	Variazione	Var.%
Ricavi SaaS	8.927.513	16,3%	7.338.051	13,4%	1.589.462	21,7%
Ricavi CPaaS	44.281.202	81,0%	46.611.961	85,3%	(2.330.759)	(5,0%)
Altri ricavi	1.488.379	2,7%	674.254	1,2%	814.125	120,7%
Totale Ricavi	54.697.094	100,0%	54.624.266	100,0%	72.828	0,1%
Gross Profit	12.682.040	23,2%	10.356.317	19,0%	2.325.724	22,5%
EBITDA	(458.157)	(0,8%)	298.956	0,5%	(757.113)	n.s.
EBT Cont. Operations	(2.518.232)	(4,6%)	(2.490.863)	(4,6%)	(27.370)	(1,1%)

Si ricorda che la **linea di business SaaS** (Software-as-a-Service) include i servizi forniti ai clienti a mezzo di piattaforme accessibili in modalità *cloud*, utilizzate sulla base di contratti pluriperiodo prevalentemente con canoni ricorrenti (c.d. *subscription*), dalla *Business Unit* Beefree. La **linea di business CPaaS** (Communication-Platform-as-a-Service) copre l'insieme dei servizi di *messaging* forniti su base *wholesale* tramite API, rappresentati dalla *Business Unit* Agile Telecom.

Le principali voci di risultato dei primi nove mesi per Business Unit sono le seguenti:

in unità di Euro	RICAVI			EBITDA		
	30/09/2024	30/09/2023	%	30/09/2024	30/09/2023	%
Agile Telecom	44.430.074	46.732.483	(4,9%)	1.503.022	2.010.623	(25,2%)
Beefree	8.977.231	7.339.402	22,3%	(2.325.742)	(571.441)	n.s.
Holding	10.481.377	8.185.594	28,0%	311.732	(617.411)	150,5%
Rett. Consolid.	(9.190.825)	(7.633.213)	(20,4%)	52.831	(522.815)	110,1%
TOTALE	54.697.857	54.624.266	0,1%	(458.157)	298.956	n.s.

La posizione finanziaria netta al 30 settembre 2024 è la seguente:

Posizione Finanziaria Netta Consolidata	30/09/2024	31/12/2023	Variazione	Var. %
A. Disponibilità liquide	3.671.059	20.488.030	(16.816.971)	(82,1%)
B. Mezzi equivalenti a disponibilità liquide		20.000.060	(20.000.060)	(100,0%)
C. Altre attività finanziarie correnti	11.597.718	4.891.561	6.706.158	137,1%
D. Liquidità (A) + (B) + (C)	15.268.777	45.379.650	(30.110.873)	(66,4%)
E Debito finanziario corrente	498.731	467.161	31.570	6,8%
F. Parte corrente dell'indebitamento non corrente	1.063.126	1.085.516	(22.390)	(2,1%)
G. Indebitamento finanziario corrente (E) + (F)	1.561.857	1.552.678	9.180	0,6%
H. Indebitamento fin. corrente netto (G) - (D)	(13.706.920)	(43.826.973)	30.120.053	(68,7%)
I. Debito finanziario non corrente	1.176.085	1.734.029	(557.944)	(32,2%)
J. Strumenti di debito				
K. Debiti commerciali e altri debiti non correnti				
L. Indebitamento finanziario non corrente (I) + (J) + (K)	1.176.085	1.734.029	(557.944)	(32,2%)
M. Totale indebitamento finanziario (H) + (L)	(12.530.835)	(42.092.944)	29.562.109	(70,2%)
Attività finanziarie non correnti	(4.789.933)	(4.646.600)	(143.333)	3,1%
di cui Debito finanziario corrente Passività Right of Use IFRS 16	380.355	354.384	25.971	7,3%
di cui Debito finanziario non corrente Passività Right of Use IFRS 16	1.020.214	919.315	100.899	11,0%
Indebitamento finanziario adjusted	(18.721.337)	(48.013.242)	29.291.905	(61,0%)

Circolare ESMA 32-382-1138 del 04/03/2021 par. 175 orientamento 39

Si ricorda che tutti i risultati sopra riportati sono di natura gestionale e non assoggettati a revisione contabile.

Commenti ai risultati

I **Ricavi** complessivi consolidati dei primi nove mesi del 2024 sono passati da 54,6 milioni a 54,7, e risultano sostanzialmente stabili rispetto al pari periodo dell'esercizio precedente: tale risultato è sostenuto dalla crescita della componente SaaS, pari al 22%, per una incidenza superiore al 16% sui ricavi complessivi, controbilanciata dalla decrescita del 5% della linea CPaaS, per una incidenza dell'81% sul totale dei ricavi.

La **Business Unit Agile Telecom** ha prodotto i ricavi più alti in valore assoluto, pari a circa 44,4 milioni di Euro, con una decrescita di circa il 5%, proseguendo la strategia di focus sulla redditività dei contratti.

La **Business Unit** che ha realizzato il maggior tasso di crescita organica è **Beefree**, con un incremento di circa il 22%, ovvero +23% a cambio costante, attestandosi a circa 9,8 milioni di ricavi, grazie all'incremento dei volumi di vendita. L'ARR (Annual Recurring Revenue, ossia una metrica molto diffusa di misurazione della performance di un business a *subscription*, indicativa del valore medio annualizzato ricorrente dei contratti in essere) è superiore a 15,2 milioni di Dollari USA a settembre 2024.

I **ricavi consolidati ricorrenti** (da sottoscrizioni di prodotti SaaS - *Software as a Service*), che rappresentano il 17% del totale a circa 8,9 milioni di Euro, crescono del 22% rispetto ai primi nove mesi del 2023.

I **ricavi realizzati all'estero** ammontano a circa 43,8 milioni di Euro, superiori all'82% del totale, sostanzialmente stabili rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente.

L'**EBITDA** consolidato è positivo per 0,2 milioni di Euro nel terzo trimestre e negativo per circa **0,5 milioni di Euro** nel periodo di nove mesi al 30 settembre 2024, in decrescita rispetto al dato di pari periodo 2023. Il decremento di questa cifra sia in valore assoluto sia relativo è dovuto alla accelerazione degli investimenti in Sales&Marketing (+30%) e di Ricerca & Sviluppo (+33%, di cui spesi a conto economico +28%) in vista dello sviluppo di Beefree. La marginalità di Agile Telecom mostra un sostanziale recupero nel secondo e terzo trimestre.

Il Gross Profit mostra una crescita del 23%, a 12,7 milioni di Euro, con un'incidenza superiore al 23% sui ricavi, mentre l'**EBT** è negativo per 2,5 milioni di Euro.

La **Posizione Finanziaria Netta** consolidata al 30 settembre 2024 è pari a circa 12,5 milioni di Euro di cassa, inferiore rispetto al saldo di cassa di 42,1 milioni di Euro al 31 dicembre 2023, con una variazione influenzata per buona parte dai seguenti fattori: (i) pagamento per cassa nel 2024 di onorari e compensi di competenza dell'esercizio 2023, relativi allo svolgimento delle operazioni straordinarie di dismissione di partecipazioni e OPA volontaria parziale, per circa 2,4 milioni di Euro; (ii) pagamento del dividendo straordinario per circa 20 milioni di Euro; (iii) capitalizzazioni di spese di R&D, prevalentemente relative a Beefree, per circa 3,3 milioni di Euro; (iv) incremento di crediti verso clienti e riduzione debiti verso fornitori per circa 2,7 milioni di Euro ascrivibili alle dinamiche commerciali di Agile Telecom; (v) rimborso finanziamenti ancora in essere per circa 1,1 milioni di Euro. L'effetto dell'adozione del principio contabile IFRS 16, relativo ai costi di affitto, leasing e noleggio comporta una posta di indebitamento figurativo pari a circa 1,4 milioni di Euro. La liquidità disponibile a breve termine ammonta a 15,3 milioni di Euro. Nel risultato *adjusted* si è inoltre evidenziata la liquidità investita attualmente vincolata in escrow sulla base di specifici accordi contrattuali con TeamSystem S.p.A. come da prassi consolidata in operazioni similari.

Sintesi dei principali KPI

SAAS

KPI	Beefree	Data
ARR Beefree App	\$5.033.244	Sett. 2024
ARR Beefree SDK	\$10.178.052	Sett. 2024
ARR growth Beefree App	+14%	Sett. 2024
ARR growth Beefree SDK	+40%	Sett. 2024
Gross margin	80%	9m 2024
EBITDA margin	-25%	9m 2024
Net Revenue Retention	106%	Sett. 2024

Dati gestionali non approvati dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposti a revisione



Growens (GROW) è uno dei principali player in Europa nel campo delle Cloud Marketing Technologies, con migliaia di clienti in tutto il mondo. Le sue soluzioni SaaS e CPaaS consentono a PMI e grandi aziende di comunicare efficacemente con i propri clienti attraverso modalità in costante evoluzione. A partire da MailUp, dal 2002 il Gruppo ha intrapreso un percorso di costante crescita sia organica sia per linee esterne, culminato nel lancio di prodotti innovativi come [Beefree.io](https://www.beefree.io).

La società è ammessa alle negoziazioni sul sistema multilaterale di negoziazioni Euronext Growth Milan (EGM) dal 2014, con un flottante superiore al 31%.

ISIN IT0005040354 - Reuters: GROW.MI - Bloomberg: GROW IM

Media & Guidelines: <https://growens.io/en/media-guidelines>

Per informazioni

Growens Investor Relations

Micaela Cristina Capelli

+39 02 71040485

investor.relations@growens.io

Euronext Growth Advisor

BPER Banca

+39 051 2756537

growens@bper.it

Growens Ufficio Stampa

Maria Giulia Ganassini

+39 02 89603080

press@growens.io

growens.io